

Qurius voor de machine- en apparatenbouw: Q-Machinery

Machine- en apparatenbouwers opereren in een zeer concurrerende markt. Marges en prijzen staan onder druk. Klanten worden veeleisender: het moet niet alleen goedkoper, maar ook snel en vooral zonder fouten. Deze ontwikkelingen noodzaken bedrijven in de machine- en apparatenbouw na te denken over hun onderscheidend vermogen.

Een voor de hand liggende mogelijkheid om slagvaardiger te kunnen opereren, is het snijden in de kostenstructuur. Maar om structurele maatregelen te kunnen nemen, moet u natuurlijk wel weten welke activiteiten renderend zijn en op welke activiteiten verlies wordt geleden. De implementatie van een geïntegreerde software-oplossing voor alle bedrijfsprocessen, Enterprise Resource Planning (ERP), kan hierbij helpen.

Veel traditionele ERP-pakketten zijn vooral gericht op de planning van materialen. Bij de meeste machine- en apparatenbouwers staat juist het project centraal. Dat stelt andere eisen aan de software. Vaak gaat het om een beperkt aantal opdrachten van grote omvang en een lange doorlooptijd. Een nauwkeurige inschatting van de kosten maakt het verschil tussen het wel en niet verkrijgen van een opdracht, maar ook de totale doorlooptijd is van groot, zo niet doorslaggevend, belang.

Als een opdracht is binnengehaald, spelen andere vragen. Kunnen we aan de verwachtingen van de klant voldoen? Halen we de gewenste levertijd? Wat is de bezettingsgraad van de machines? Is er intern voldoende mankracht aanwezig of moeten we personeel inhuren? **Alles draait om inzicht. Inzicht dat wordt verkregen op basis van actuele informatie en dat nodig is om snel de juiste operationele beslissingen te kunnen nemen.**

Ook op strategisch niveau moeten keuzes worden gemaakt. Hoe kunnen we ons onderscheiden van de volumemarkt? Door flexibiliteit, snelheid en klantgerichtheid? In de slag om het creëren van onderscheidend vermogen speelt 'smart customization' een belangrijke rol. Met andere woorden, door producten modulair te maken zijn steeds meer machine- en apparatenbouwers in staat hun time-to-market aanzienlijk te reduceren, zonder aan productmogelijkheden in te boeten.

Oplossing

De Q-Machinery oplossing van Qurius zorgt ervoor dat uw bedrijfsproces een goed geoliede machine wordt waarbij de engineeringafdeling, het projectenbureau en productie naadloos met elkaar samenwerken.

Het beste van twee werelden

Op basis van Microsoft Dynamics software levert Q-Machinery een integrale ERP-oplossing voor de machine- en apparatenbouw. Hierdoor profiteert u van het beste van twee werelden. De Microsoft Dynamics-software is modulair opgebouwd en vergeleken met traditionele ERP-pakketten



hebben de Microsoft software-oplossingen een zeer lage beheerslast. Door de intuïtieve interface begrijpen gebruikers vrijwel direct hoe het pakket werkt, wat zorgt voor een hogere productiviteit. De Q-Machinery biedt ook inhoudelijk een zeer goede fit met een geïntegreerde financiële- en project-administratie, een (grafische) planningsengine, een CAD/PDM-integratie, een service-oplossing en heldere managementrapportages.

Integraal Projectenbeheer

De Q-Machinery Integraal Projectenbeheer-module biedt u het gereedschap om een project van offerte tot uitlevering beter in de grip te krijgen. Deze module is naadloos geïntegreerd met de financiële administratie, productie en planning.

Grafische planning

Middels 'drag-en-drop' functionaliteit direct de impact van wijzigingen inzichtelijk, waarmee u snel en flexibel wijzigingen kunt doorvoeren. Hierdoor kunt u tevens verschillende scenario's inzichtelijk maken en het beste resultaat kiezen.

Qurius product- en salesconfigurator

Voor bedrijven die multi-variant producten leveren of die modulair willen gaan werken, biedt Qurius een standaard integratie met toonaangevende sales- en productconfiguratoren als Sofon en e-Con. Door deze oplossingen kunnen uw verkopers en dealers de juiste producten aanbieden die bovendien voldoen aan de maakbaarheidseisen van productie. Ook maakt Guided Selling software het mogelijk om heldere offertes te maken en een sluitend contract in begrijpelijke taal op te stellen. Inclusief een complete productiespecificatie met stuklijsten, routing en kostprijzen zodat het product met een druk-op-de-knop besteld kan worden of in productie kan worden genomen.

Sturen op basis van actuele en betrouwbare management informatie

Qurius biedt met haar 'Business Analytics'-oplossing een

Qurius biedt IT-oplossingen: ontwerp, architectuur, infrastructuur, implementatie en systeembeheer van op Microsoft gebaseerde bedrijfs- en IT-oplossingen. Vanuit ons hoofdkantoor in Zaltbommel bedienen we klanten door heel Europa, onder andere in België, Duitsland, Nederland, Spanje, het Verenigd Koninkrijk en Tsjechië. In 2010 hebben we openlijk onze doelstelling uitgesproken om honderd procent duurzaam te opereren in 2014. Hiermee willen we uitgroeien tot een toonaangevende Europese organisatie, leidend in duurzame ICT. We werken met klanten en partners die net zo ambitieus zijn en dezelfde duurzaamheidsdoelstellingen hebben. Qurius is genoteerd aan Euronext Amsterdam sinds 1998. Voor meer informatie kijk op www.qurius.nl.

geavanceerde analyse- en rapportage-omgeving waarbij u direct antwoord kan geven op vragen als: Wat is mijn onderhanden werk positie (estimate-to-complete rapportage)? Kan de volgende termijnfactuur al verstuurd worden? Hoe gaan we om met de registratie van fixed price en tijd/materiaal binnen één projecten?

Service Management

Q-Machinery biedt uitgebreide ondersteuning op het gebied van klachtenafhandeling, garantie, reparaties en periodiek onderhoud. In de service module heeft u snel inzicht in alle serviceobjecten, middelen, overeenkomsten en logistieke consequenties. Hiermee is voorspelbaarheid te geven aan klanten en klachtafhandeling met prioriteit beter bestuurbaar, met een hogere klanttevredenheid als gevolg.

De Q-Machinery-oplossing geeft u:

- Integraal inzicht in de voortgang van uw projecten
- Optimale bezettingsgraad van uw resources
- Betere projectmarges
- Betrouwbare levertijden

Meer grip op het operationele proces

- Betere sturingsmogelijkheden
- Minder re-work en dubbele invoer
- Minder risico's doordat afdelingen beter met elkaar samenwerken

Hoger onderscheidend vermogen

- Sneller, foutlozer en klantspecifieker offerreren en produceren
- Hogere klanttevredenheid door betere servicegraad
- Snellere time-to-market

Wilt u weten wat Qurius voor uw bedrijf kan betekenen? Neem contact op met **Cora van Hemert** Sales Support Qurius Nederland B.V.

tel: +31(0)418 68 35 00
mob: +31(0)6 520 275 60
cora.van.hemert@qurius.com

